

2 0 2 2 年 9 月 期

資本準備金の取崩について

Knowledge **Suite** 

ナレッジスイート株式会社

証券コード 3999

2021年12月22日

The image shows a modern office interior. In the center, a large white screen displays the "Knowledge Suite" logo. The screen is framed by a dark border. The background wall is made of light-colored, textured panels. On either side of the screen, there are dark wooden side tables with a silver lamp. In the foreground, a dark wooden conference table is visible, with a yellow square object on it.

Knowledge Suite

- I. 資本準備金の取崩 -目的-
- II. 効果について
- III. 当社の目指していること

INDEX



Knowledge Suite

ナレッジスイート株式会社

代表者	代表取締役社長 稲葉 雄一
設立	2006年10月
上場	2017年12月 東証マザーズに上場 証券コード:3999
本社所在地	東京都港区愛宕2-5-1 愛宕グリーンヒルズMORIタワー38階
DXセンター	東京都港区虎ノ門3-18-19 UD神谷町ビル7階
中部営業所	愛知県名古屋市中村区名駅4-24-16 広小路ガーデンアベニュー3階
関西営業所	大阪府大阪市北区堂島浜2-2-28 堂島アクシスビル3階
九州営業所	福岡県福岡市博多区博多駅東2-5-19 サンライフ第3ビル6階
資本金	700,501,800円 (2021年9月末時点)
従業員数	連結：228名 (2021年9月末時点)
事業内容	DX事業 BPO事業
認証	プライバシーマーク認証 JIS Q 15001:2017 認証登録番号：10822852 ISMS認証 JIS Q 27001:2014 (ISO/IMC 27001:2013) 認証登録番号：JUSE-IR-154
グループ	株式会社アーキテクトコア 株式会社DXクラウド ネットビジネスサポート株式会社



2021年12月21日開催予定の第15回定時株主総会において、繰越利益剰余金の欠損を填補する目的で、資本準備金の額の減少及び剰余金の処分について承認を頂きました。

何故「今」行うのか？



サービスの市場価値

会社の市場価値



サービスの市場価値

クラウド型CRM総市場2020年以降の年平均成長率19.3%の見通し

Knowledge Suite ARR^{*1}



*1 Annual Recurring Revenue 年次経常収益。当社SaaSにおける各四半期末時点のMRRの12倍で算出。



サービスの市場価値

売れているサービスだからこそ人財投資をスタートさせ本年度より大きな成長及び黒字化を計画

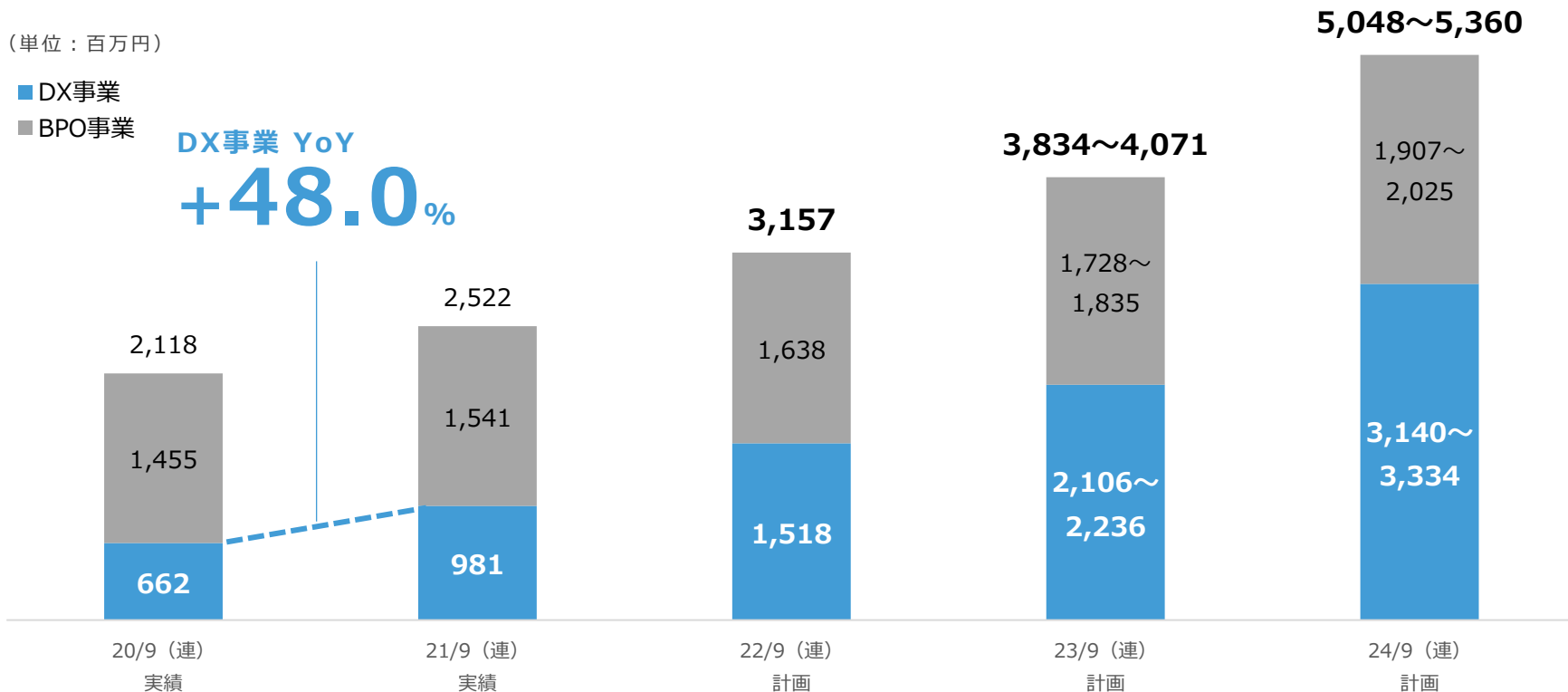
中期売上計画方針

- 24/9期に連結売上収益YoY+30%を達成すべく、**営業100名体制を実現**。また**CS体制整備**及び**自社開発/M&Aによる新プロダクト・サービス拡充**により、「過年度 1契約あたり単価 (ARPA) 」及び「過年度 解約率 (ChurnRate) 」の水準維持・向上を図り、売上収益を拡大

(単位：百万円)

■ DX事業
■ BPO事業

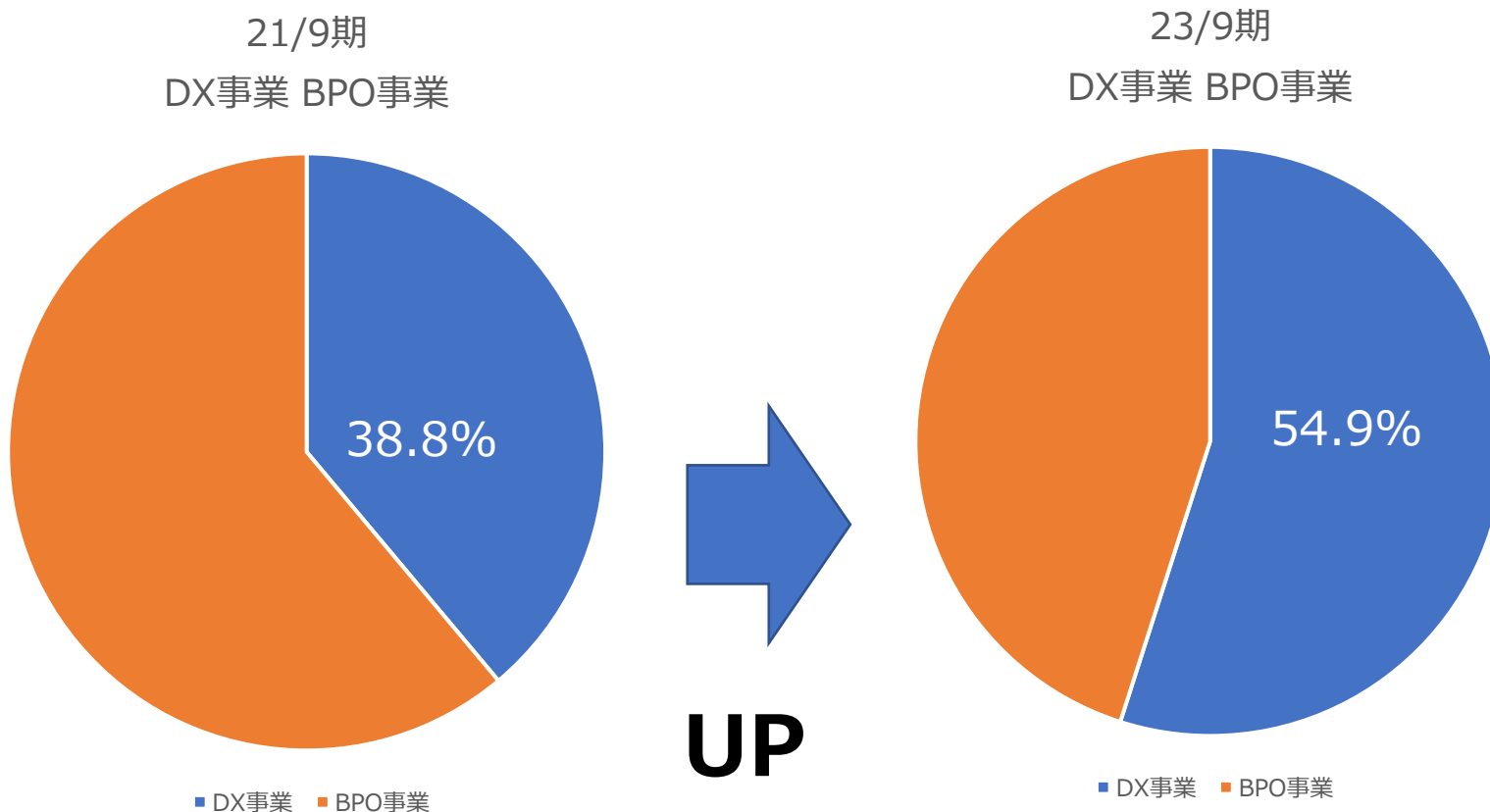
DX事業 YoY
+48.0%





サービスの市場価値

23年9月にはBPO事業とDX事業の売上構成比が逆転





サービスの市場価値

DX事業売上CAGR30%以上に向け順調な滑り出し

DX事業SaaS 主要KPI

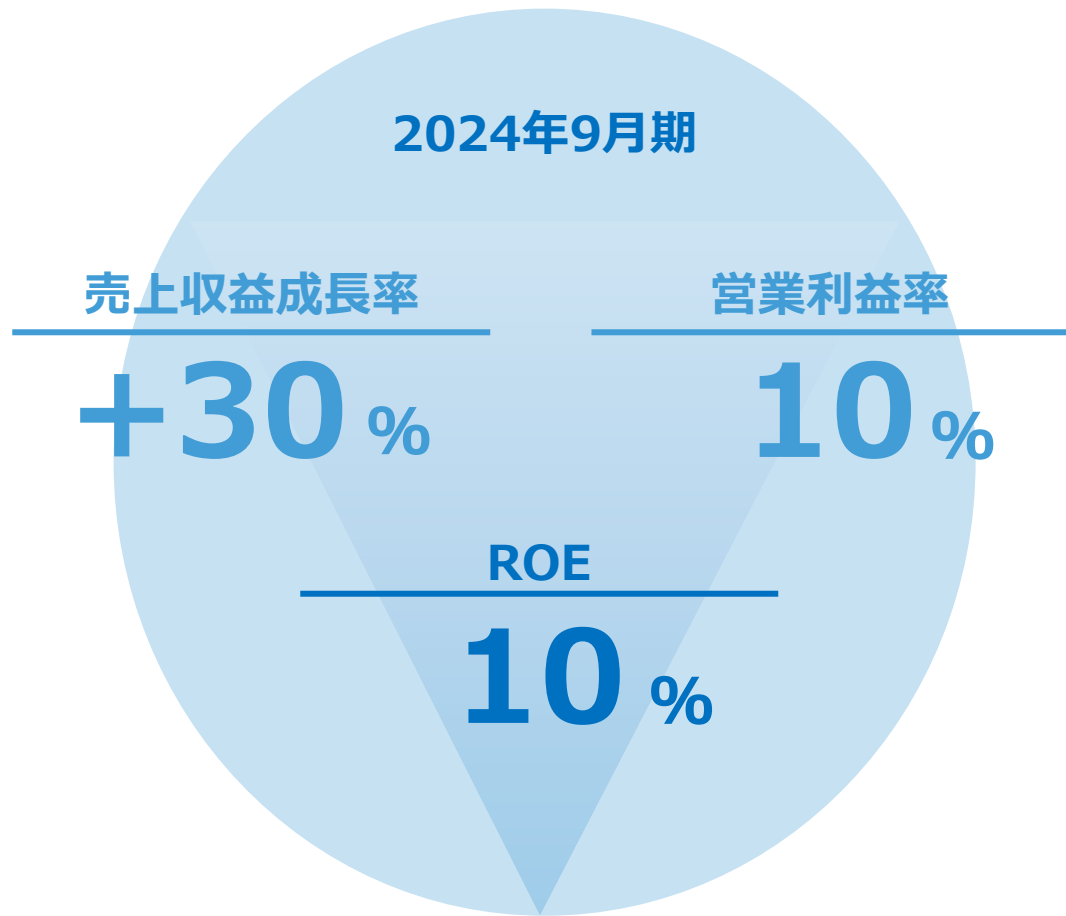
	2021年10月	YoY
New MRR (千円)	2,178	+38.7%
契約件数 (件)	2,348	+25.4%
受注額残高(千円)	5,081	+31.9%

2021年12月24日に11月度の月次KPIを発表いたします。



会社の市場価値

経営上の目標達成状況を判断するための客観的な指標として、
売上収益の成長率、営業利益率、ROEを重視





会社の市場価値

現在の時価総額40億前後

低すぎる・・・

経営者として無能すぎる結果

中期計画で推移すると累損解消は2024年9月期で解消



売上・利益が成長している現在、企業価値アップ^oを目的に柔軟な資本施策を検討する上で資本準備金の取り崩しを早期に実施することを検討

■ 十分な利益が出たタイミングで配当を含む早期株主還元策を検討

■ 経営の安定化及びEPSやROE向上の為の自社株買いの検討



企業価値向上

1. 安定した成長を、数字で伝わりやすくする
2. 多くの株主に安心して当社を支援していただける情報環境作り



Change The Business

中小企業のビジネスを変え、日本経済の活性化に貢献

日本の総企業数の99.7%は中小企業。

つまり、中小企業の稼ぐ力がもっと向上すれば、
日本経済は大きく成長します。

ナレッジスイートは、
中小企業のそれぞれの市場環境、経営環境に柔軟に対応し、
ユーザーファーストの姿勢で稼ぐ力につなげるサービスを提供。
日本経済の活性化に貢献します。

Knowledge Suite