

類似企業抽出エンジン

GRIDY[®]  AIリード


～営業DXで活動量と効率を上げる～

Knowledge  Suite

ナレッジスイート株式会社

証券コード 3999

2022年3月15日



Knowledge Suite

- I. 事業概要
- II. 一般的なリード獲得方法
- III. 効率のよいリード獲得法 = 【ABM】
- IV. ABM実践のためのデータベース
- V. AIを活用した『GRIDY AIリード』
- VI. AI効果検証結果
- VII. まとめ：営業DXにより実現する世界

総合ビジネスアプリケーション

Knowledge Suite[®]

SFA

名刺管理

グループウェア

ワンパッケージのビジネスツール！



名刺管理機能

見込み客(リード)の
情報を蓄積



営業報告・商談管理機能

営業マンの
行動を蓄積



データドリブンな

営業を実現

インターネット分野

ホームページ

製品比較サイト

オンライン
セミナー

Web広告

オンライン
展示会



オフライン(リアル)

展示会

セミナー



リスト購入

電話

FAX

DM

メール



ABM

アカウント・ベースド・マーケティング

特定の企業(アカウント)を対象を絞ってアプローチするマーケティングの手法。

導入実績のある企業

規模・業績など
どんな類似点
があるか？

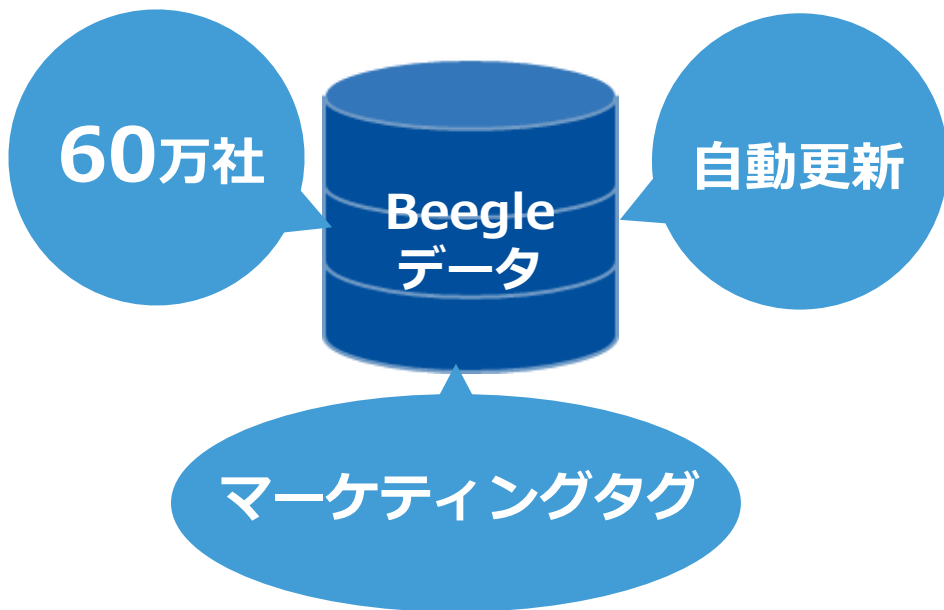
ターゲットを絞り
戦略を最適化

ムダなコストを減らし、**効率的**に**高確度**なリードを獲得できる。

マーケティング専用企業データベース

Beegleデータ

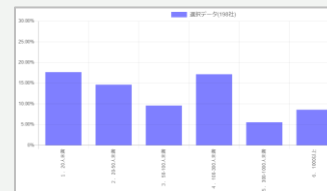
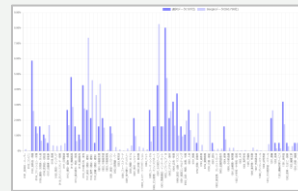
by ネットビジネスサポート株式会社



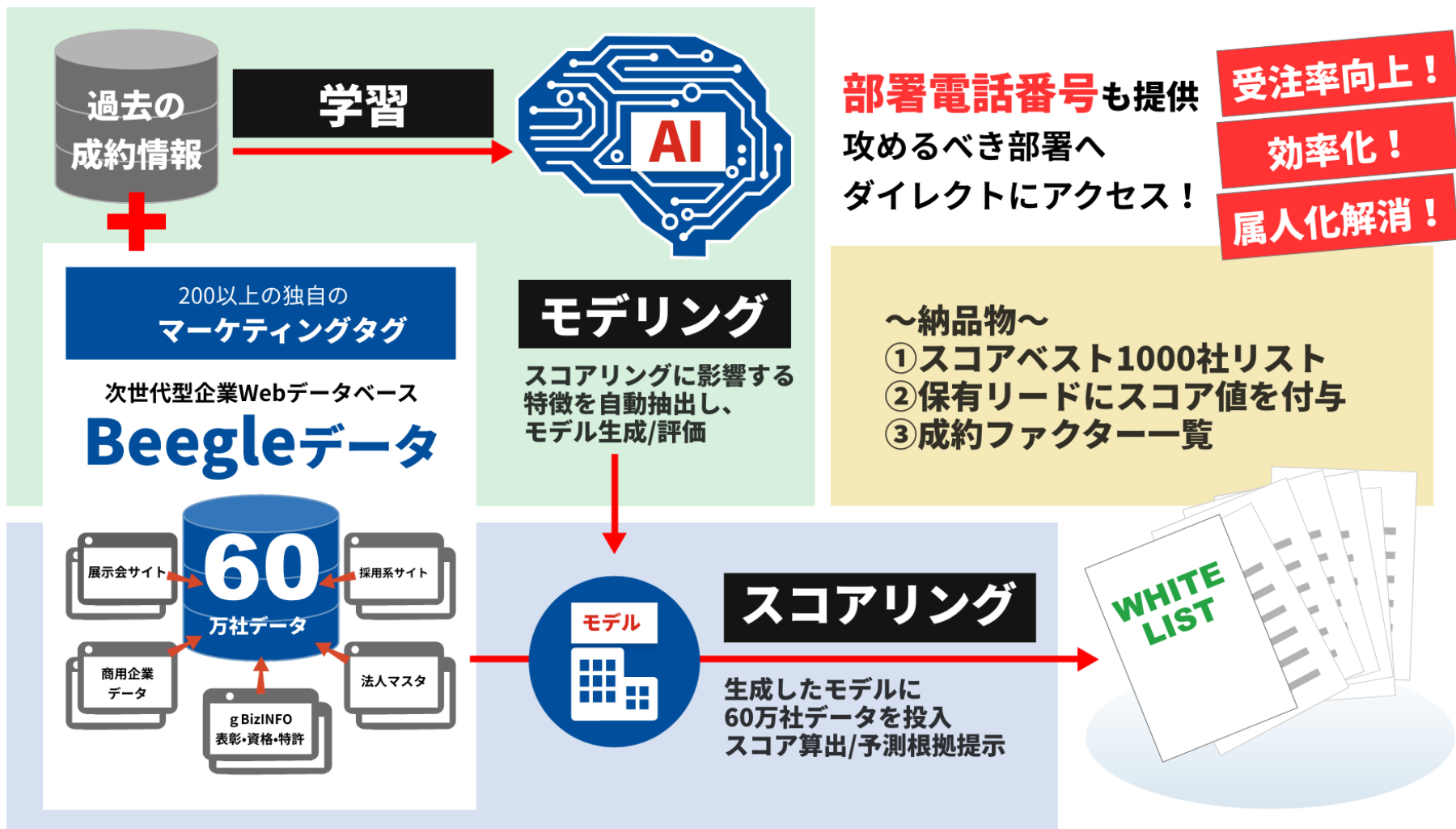
- **60万社**のサイトから詳細な企業データを収集
- 2か月ごとに**最新データ**に**自動更新**
- 目視チェックを含むクレンジングでデータの**精度**を確保
- 205種類の独自の**マーケティングタグ**で的確なターゲティングを
- **部署直通**の住所や電話番号も収録

提供データ例

ターゲット企業リストや、リード企業の分析グラフなどのご提供が可能！



類似企業抽出エンジン



2021年6月30日までの
『Knowledge Suite』商談実績

2021年7月1日以降の
『Knowledge Suite』商談実績

学習データ

検証データ

60万社の企業情報をスコアリング

スコアランクごとに実際の受注・失注を検証
顧客におけるニーズ発生のタイミングは考慮しない。

スコア上位割合	受注率
90～100%の企業	21.28%
80～89%の企業	12.77%
70～79%の企業	10.87%
60～69%の企業	12.50%
50～59%の企業	11.11%
40～49%の企業	4.08%
30～39%の企業	8.51%
20～29%の企業	6.52%
10～19%の企業	6.38%
0～9%の企業	6.25%

商談100件当たりの受注件数

全体平均

10件(受注率**10.0%**)

スコア**上位50%**の企業のみ商談した場合

14件(受注率**13.7%**) **40%UP!**

スコア**上位10%**の企業のみ商談した場合

21件(受注率**21.28%**) **110%UP!**

営業DXでどんな未来がやってくる…？

類似企業抽出エンジン
GRiDY AIリード

企業データ
Beegleデータ

SFA/CRM
Knowledge Suite

意思を持ったデジタルレイバー
が、人に寄り添い
営業DXを加速させる

類似企業抽出エンジン
GRiDY AIリード

60万社のデータから、貴社商品にマッチする企業をAIでスコアリング！

～納品データ～

- ① ホワイトリストから、ベスト1,000社をリスト化（部署名リストつき）
- ② 保有リードにスコア値を付与
- ③ 成約要因として寄与しているファクター一覧

サービス利用料：一式**400,000円**(税別)

ご提供条件

- ・成約データ（法人番号）をご提供（50件～）いただき、AI分析します。
- ・ホワイトリストのターゲット部門カテゴリーは、2カテゴリーまでになります。
- ・ホワイトリストを追加する場合は、+@200円/社になります。