

マンスリーレポート 2023年7月度

グループSaaS 主要KPI



証券コード 5259

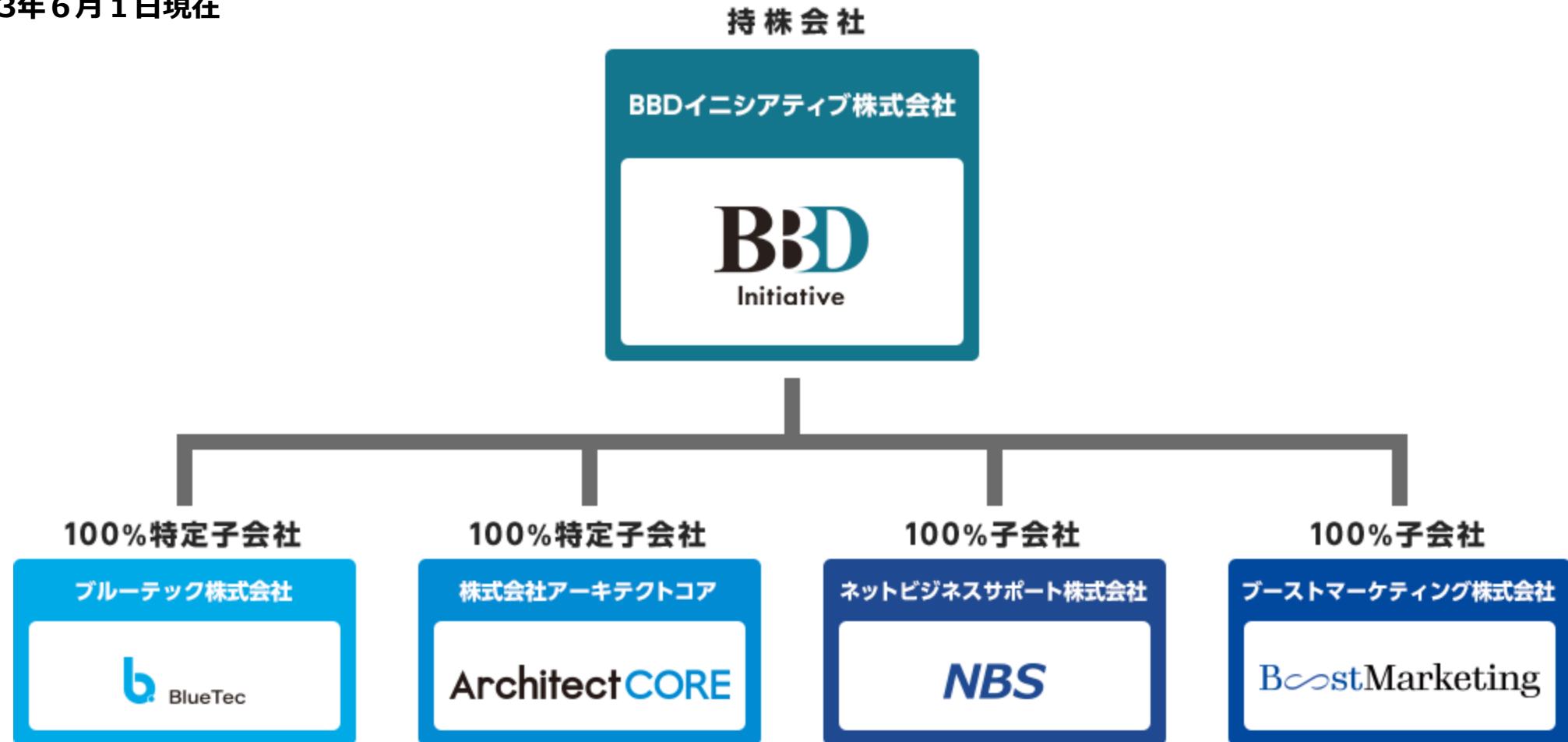
2023年8月25日

BBD Initiative
BBDイニシアティブ株式会社



ナレッジスイートグループは
2023年4月3日より
BBDイニシアティブグループとして新たに始動いたしました

2023年6月1日現在

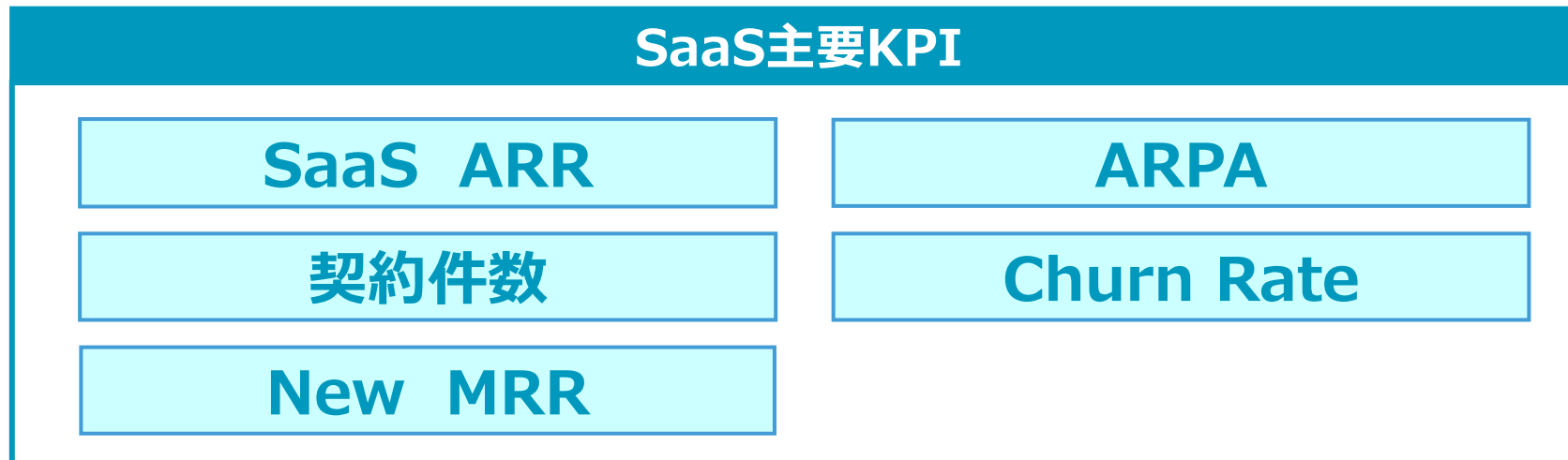
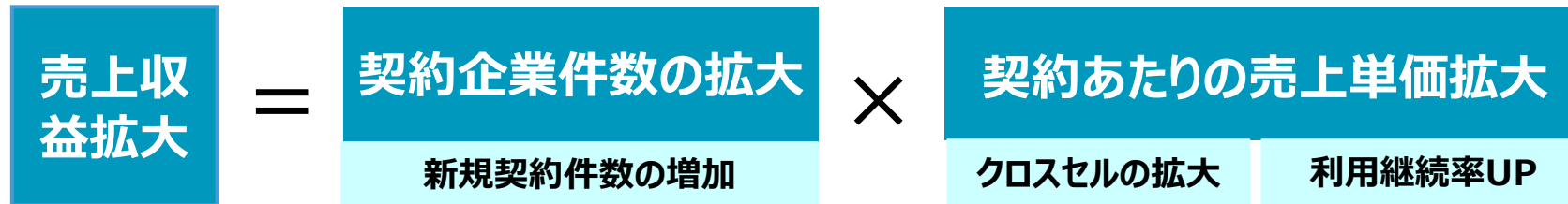


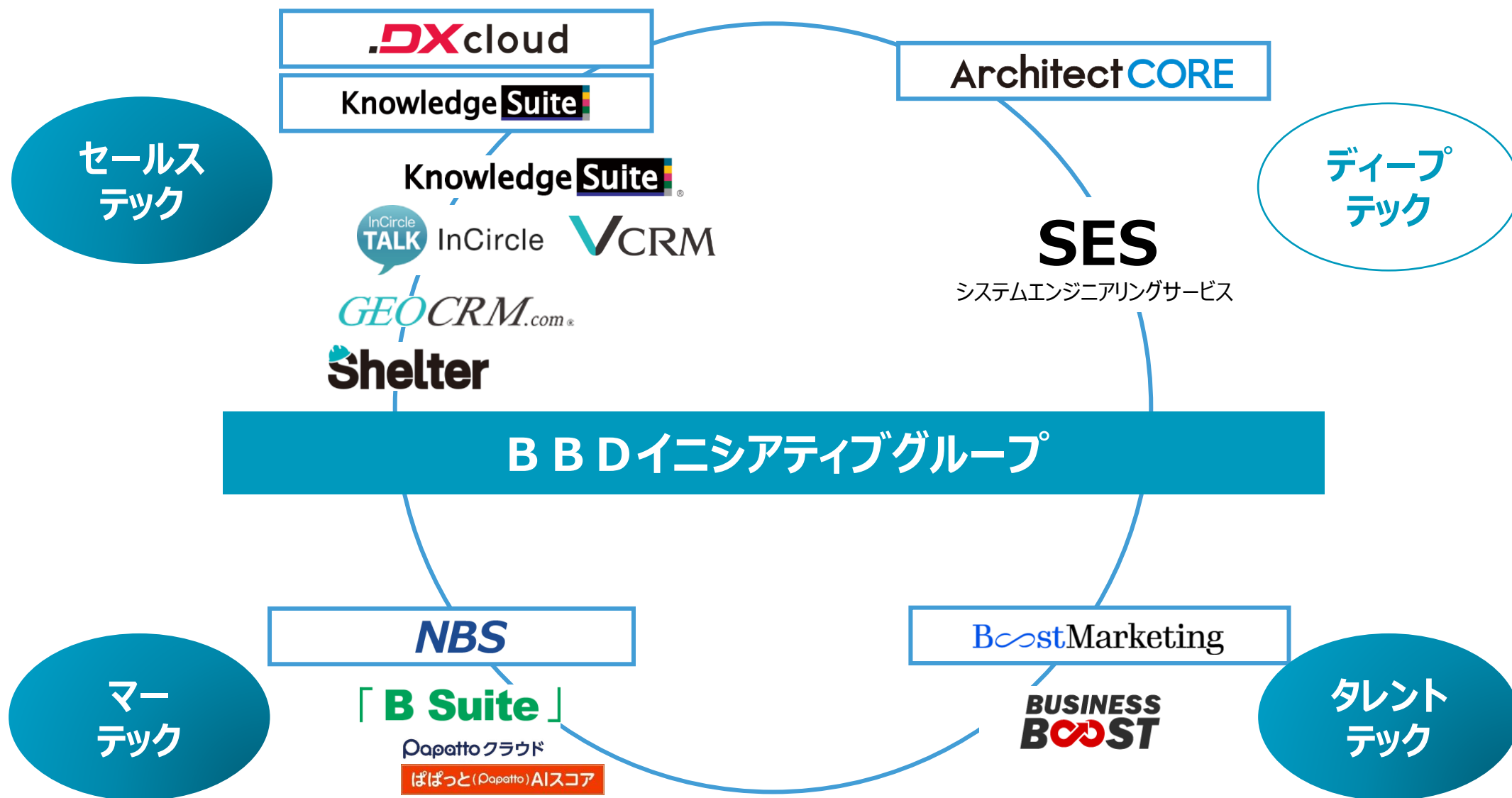
INDEX

- I. グループSaaS 主要KPIについて
- II. グループSaaS 主要KPI進捗
- III. グループ会社トピックス



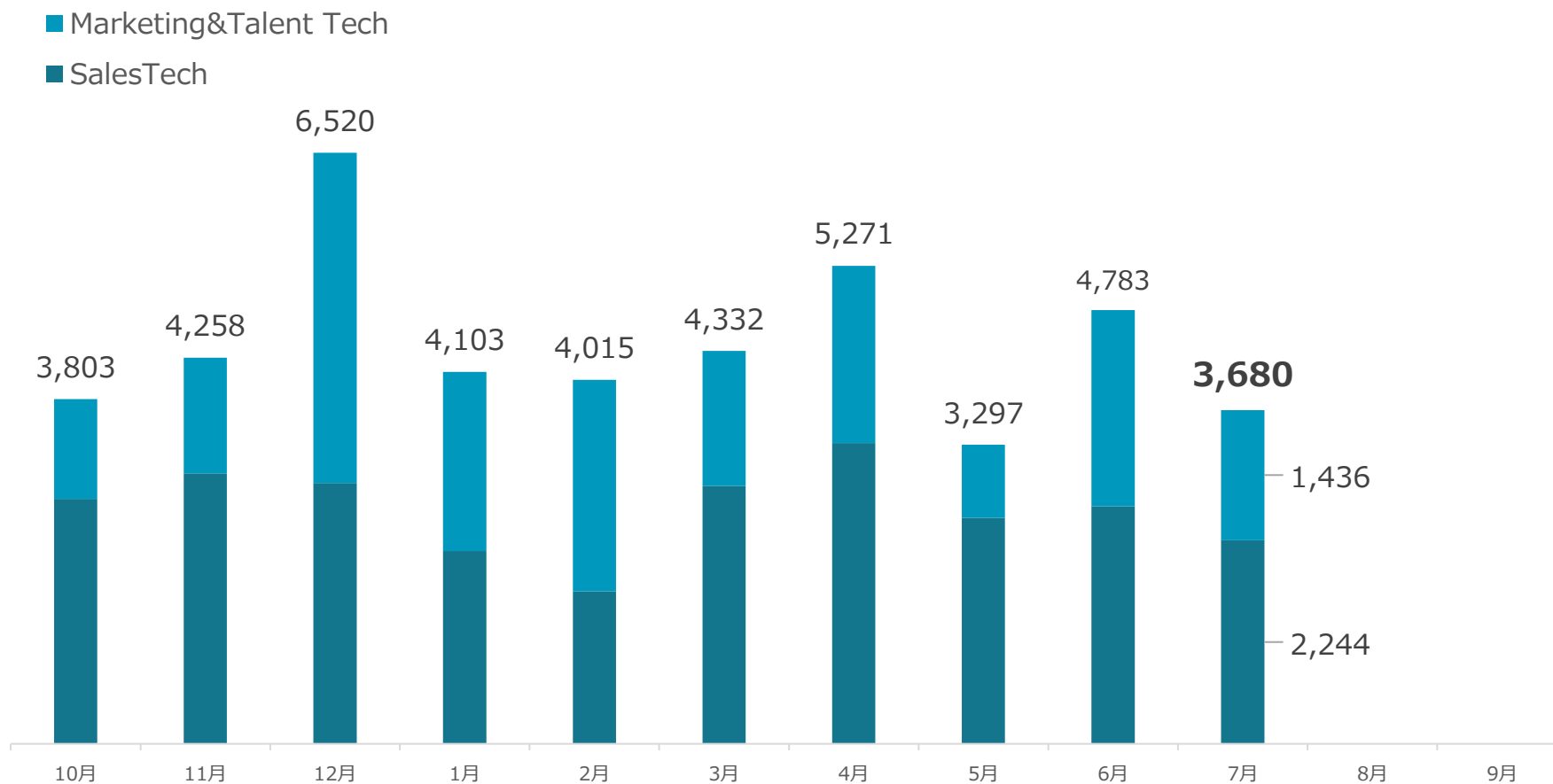
- 高成長を継続するDX事業におけるSaaSの売上収益拡大を実現すべく
- 2023年9月期より下記を主要KPIとし、ARRの拡大を目指す





グループSaaS NewMRR

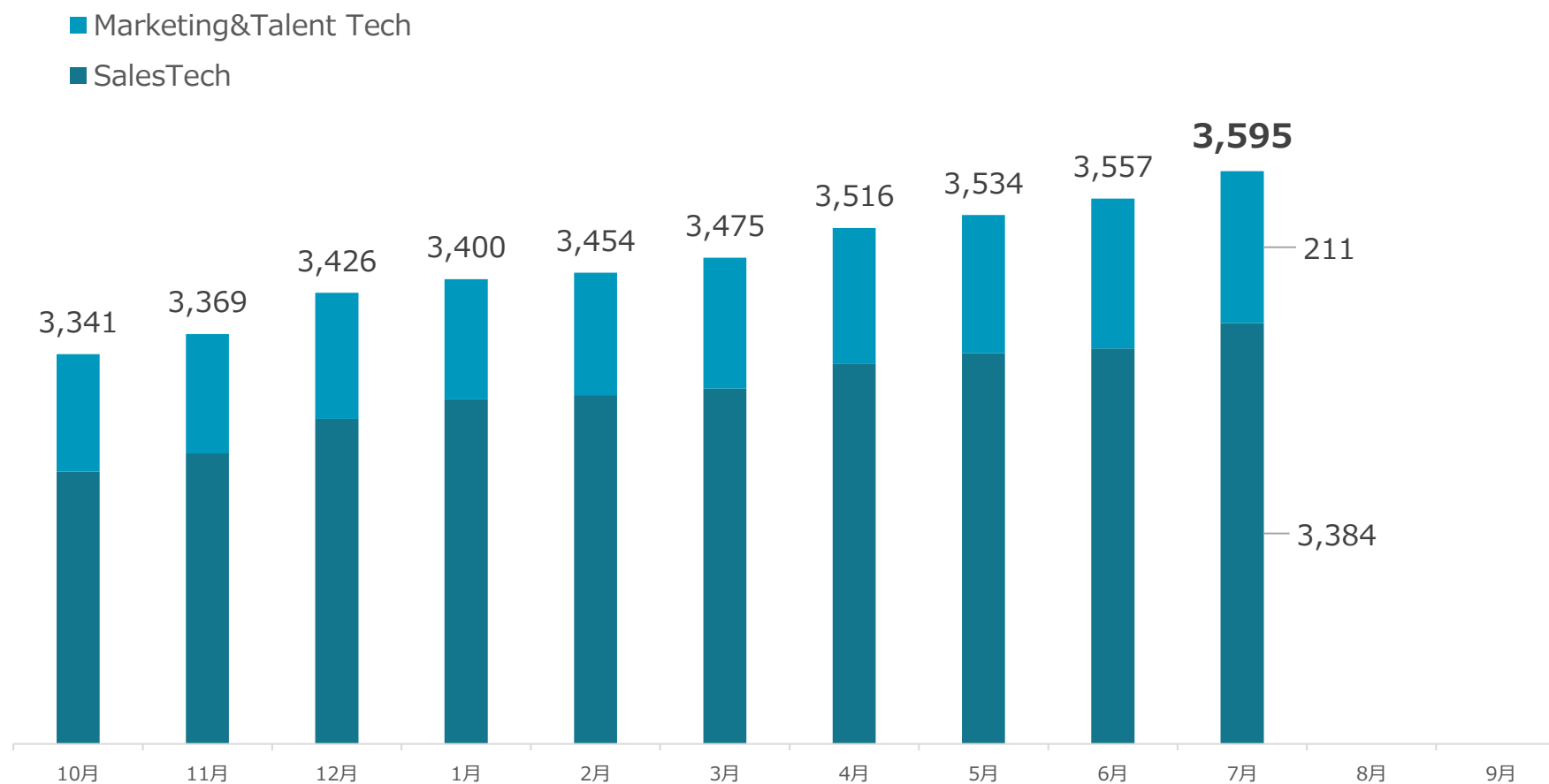
単位：千円



* O E Mは含まれておりません

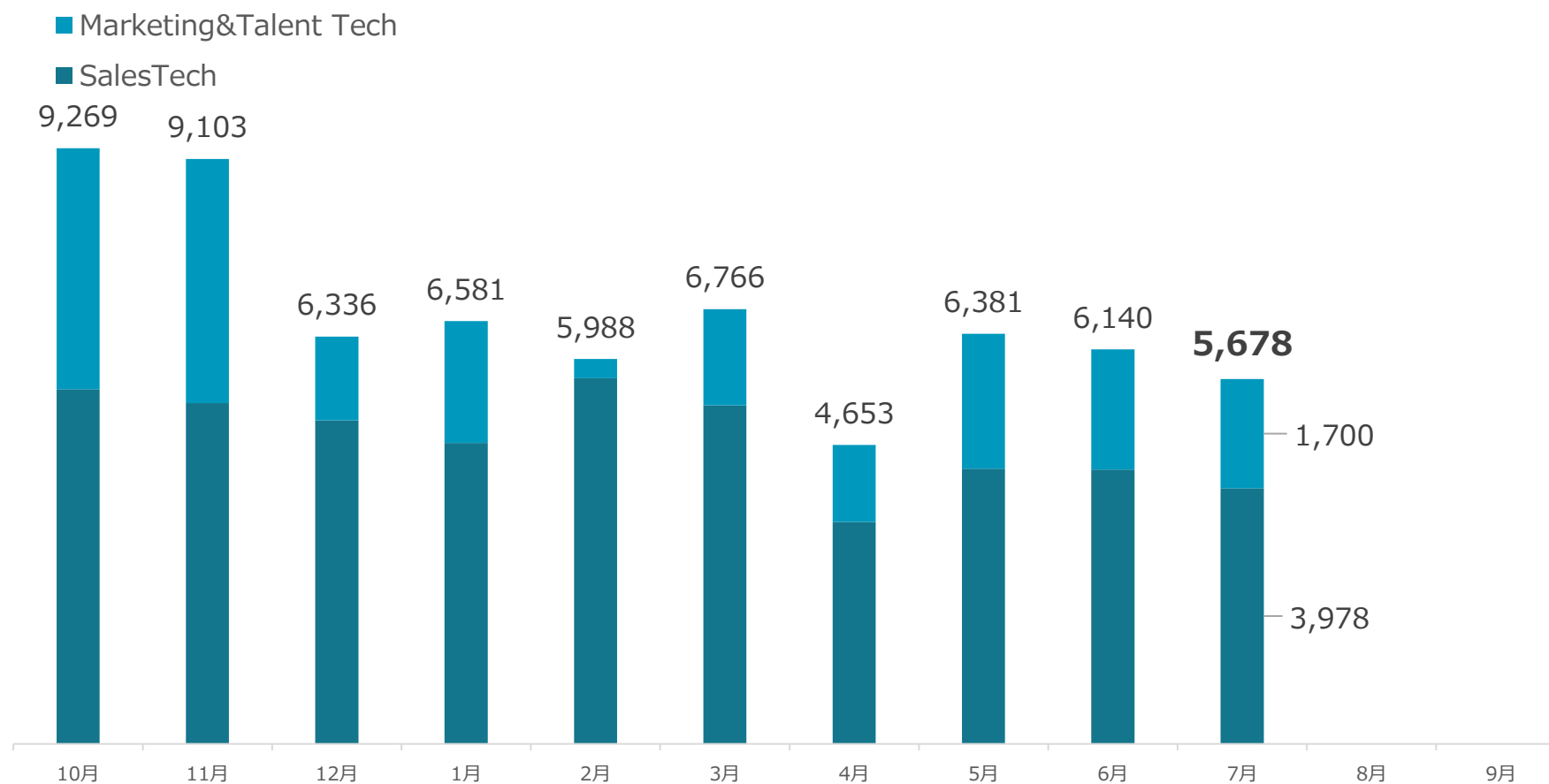
グループSaaS 契約企業件数

単位：件数



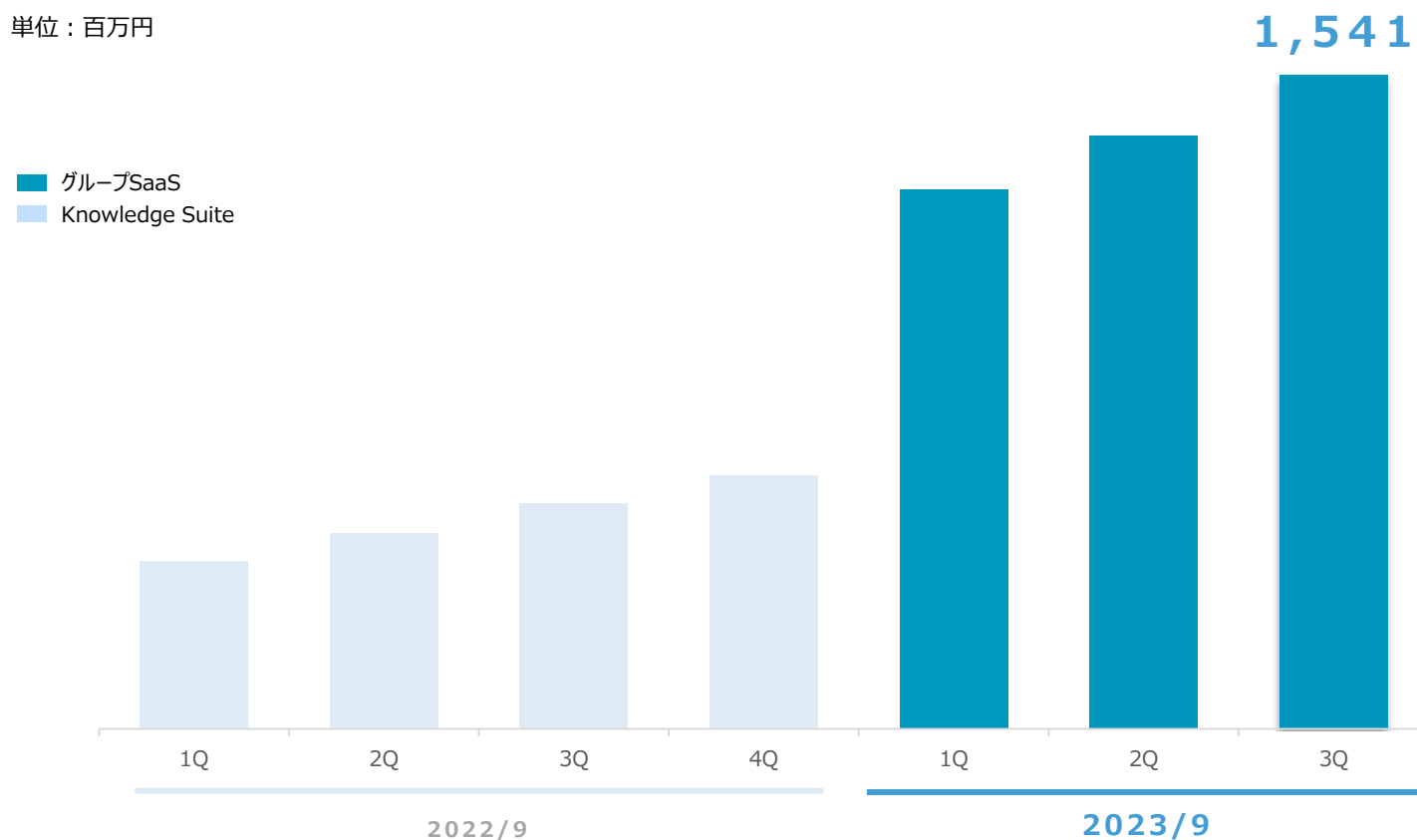
グループSaaS 受注額残高

単位：千円



グループSaaS ARR

単位：百万円



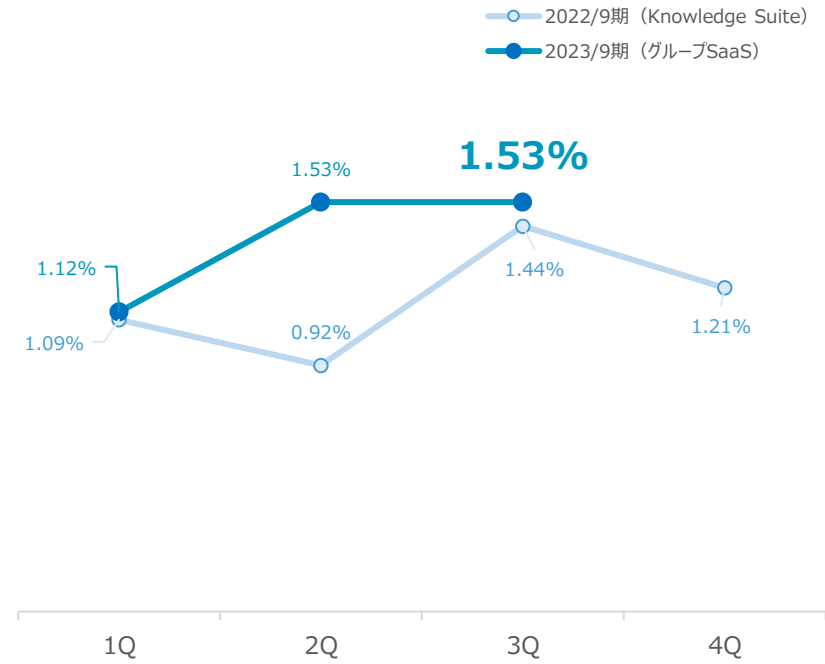
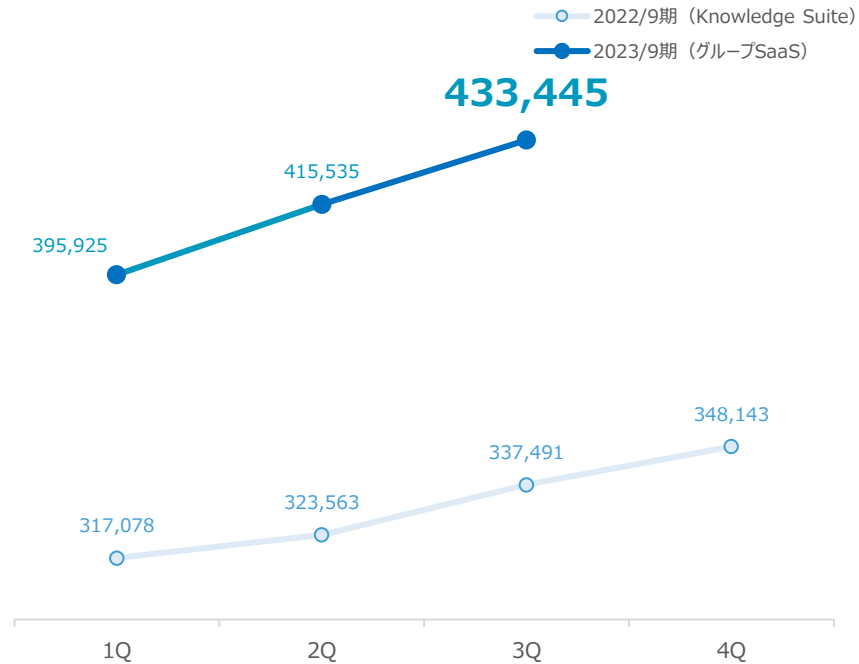
* グループSaaS KPI (2023/9期) にはOEM提供サービスは含まれておりません
Knowledge Suite KPI (~2022/9期) にはOEM及びグループ会社の提供サービスであるSaaS等は含まれておりません

*1 Annual Recurring Revenue : 年次経常収益。当社グループSaaSにおける各四半期末時点のMRRの12倍で算出。

グループSaaS ARPA*₁

グループSaaS Churn Rate*₂

単位：円



* グループSaaS KPI (2023/9期) にはOEM提供サービスは**含まれておりません**
 Knowledge Suite KPI (~2022/9期) にはOEM及びグループ会社の提供サービスであるSaaS等は**含まれておりません**

*1 ARPA : Average Revenue Per Account 1契約企業あたりの平均年次経常収益。当社グループSaaSにおける各四半期末時点のARRを契約企業数で除して算出。

*2 Churn Rate : 解約率。MRR基準の月次平均解約率。当該月のChurn MRR÷前月末のMRR。各四半期3か月平均で算出。



セールステック Sales Tech

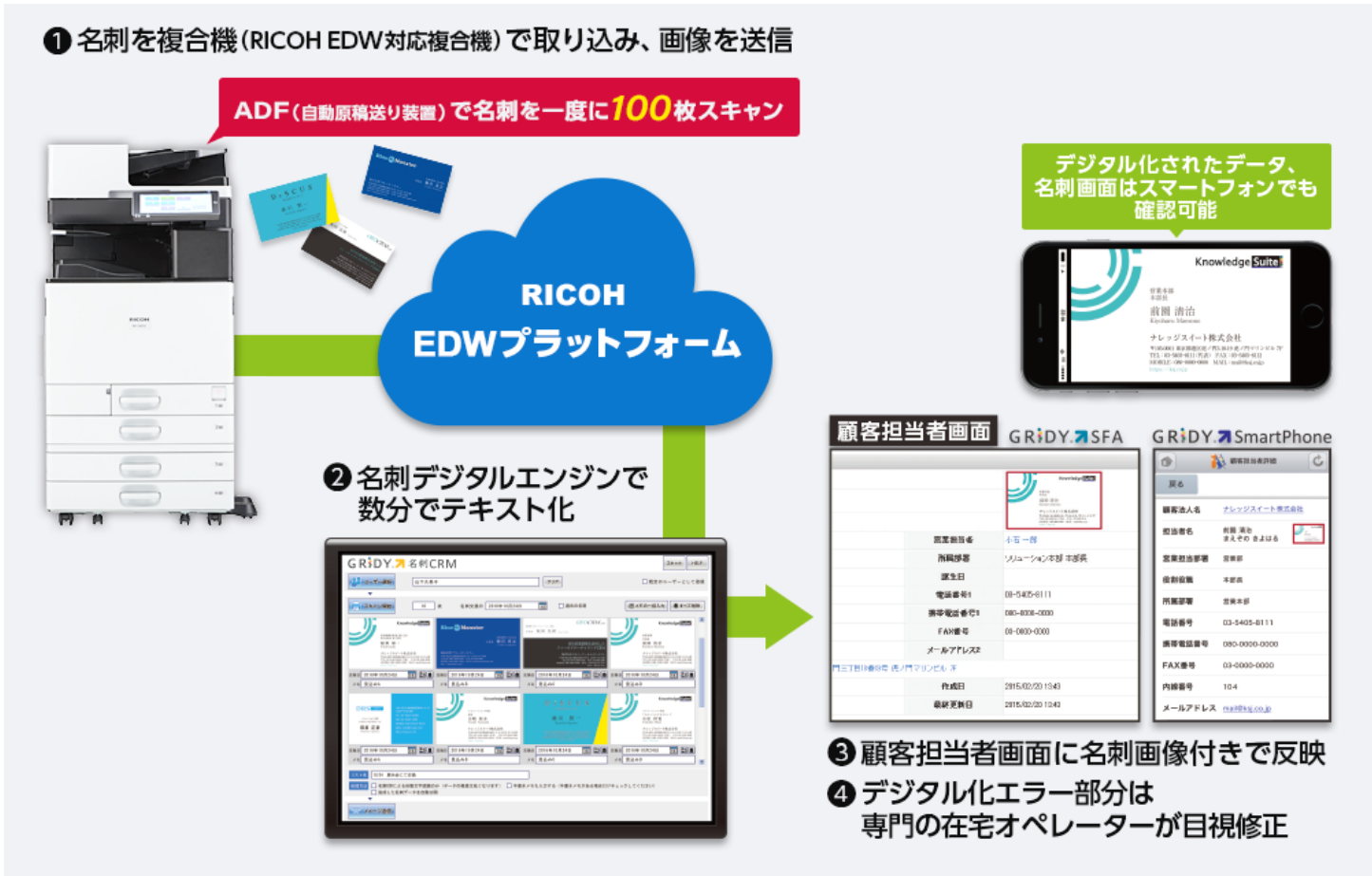
- 株式会社リコーが提供する EMPOWERING DIGITAL WORKPLACES プラットフォームに対応した連携アプリケーションを開発
- リコージャパン株式会社との販売協業を推進し、全都道府県への販売拡大へ

RICOH
imagine. change.

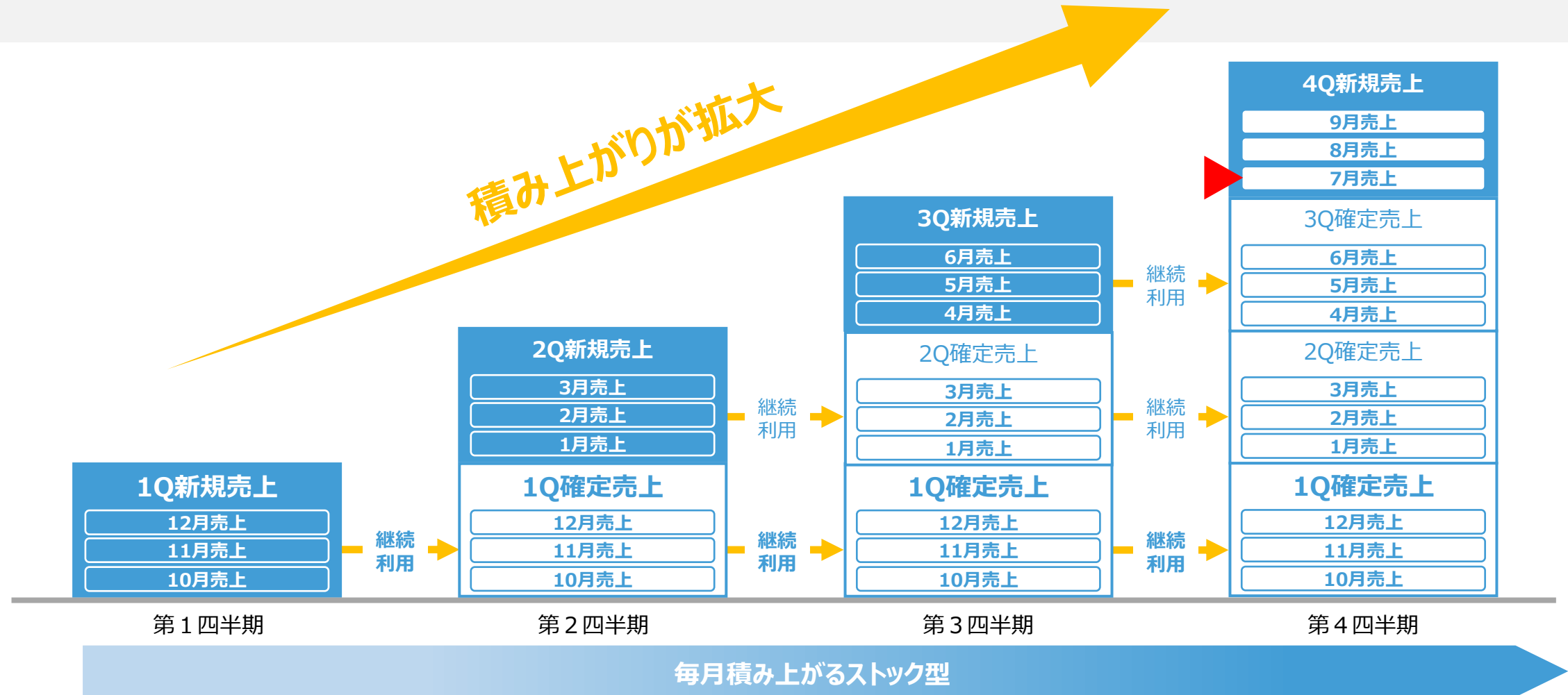
×

Knowledge Suite

営業支援 SFA / 顧客・名刺管理 CRM



■ ストック型で確実に収益が積み上がるサブスクリプションモデル



BBD

Initiative

BBDイニシアティブ株式会社

ありがとうをX-Tech（クロステック）する

「ありがとう」の対義語は「当たり前」。なかなか気づく事のない「当たり前」に気付いた時、「ありがとう」と思える、そんな気持ちを大切にしたい。
世の中の「有り難し」事をクロステックして行くことで、世の中を便利に「当たり前」であることに感謝される世界を作る。
「ありがとうをクロステックする」私たちBBDイニシアティブが掲げる思いです。