

**BBD** Initiative

B B D イニシアティブ株式会社

# 会社概要

## ミッション（経営理念）

ありがとうをX-Tech（クロステック）する

## 会社概要

商号	BB <i>D</i> イニシアティブ株式会社（証券コード5259）
設立	2023年4月3日
代表者	代表取締役社長グループCEO 稲葉 雄一
所在地	東京都港区愛宕2-5-1 愛宕グリーンヒルズMORIタワー38階
従業員数	連結：251名（2024年6月末時点）

# BBDイニシアティブグループとは

営業活動の自動化を中心に  
中小企業のDXをSaaSで支援する会社

営	業	活	動	の	自	動	化
---	---	---	---	---	---	---	---

単	純	作	業	の	自	動	化
---	---	---	---	---	---	---	---

業	務	管	理	の	自	動	化
---	---	---	---	---	---	---	---

# 事業内容

# BBD Initiative



Bizion inc.



BoostMarketing

NBS

ArchitectCORE

セールステック

タレントテック

マーテック

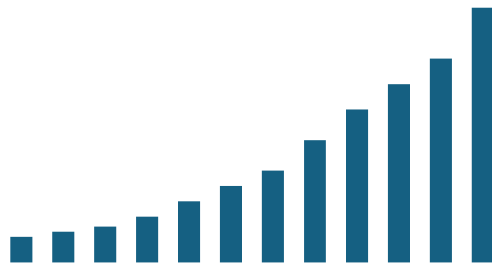
ディープテック

D X 事業

BPO 事業

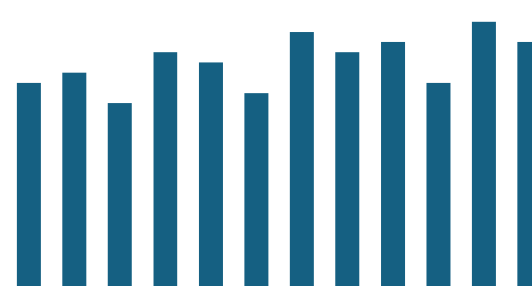
## SaaSビジネス

ストックビジネス型  
サブスクリプションモデル



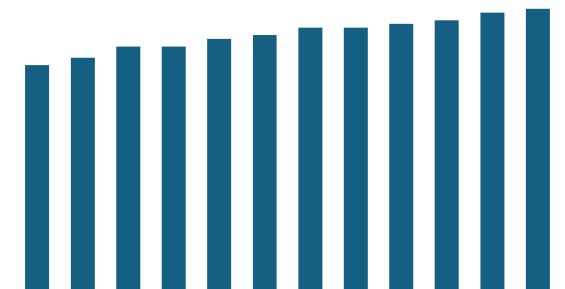
## SaaS 関連ビジネス

フロービジネス型  
コンサルサービスモデル



## SESビジネス

システムエンジニアリングサービス



# DX事業

BtoBマーケティング・営業支援

情報共有・コミュニケーション

認知・集客

**BUSINESS  
BOOST**

DiS  US

リード獲得

Papattoクラウド

P i e c e

Knowledge Suite  グループウェア

リード育成

**Shelter**

商談

Knowledge Suite  SFA

業務自動化支援

受注

 **おじどうさん**  
Robotic Process Automation

継続利用/CS

 **DX Suite**

# B P O 事業



システムエンジニア  
リングサービス



DX技術・先進  
開発環境

スキルセット  
ビジネスマインド



独自の採用時  
エンジニア適性テスト

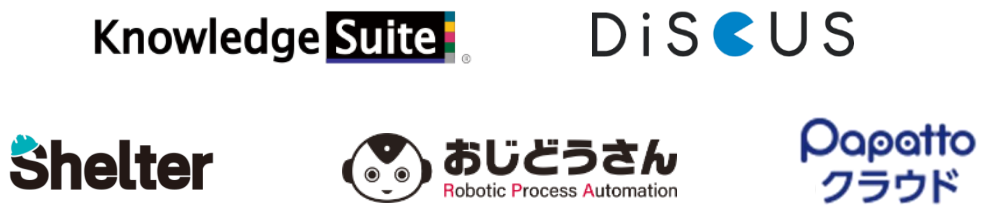
独自の研修  
カリキュラム



## 顧客先システム開発プロジェクト



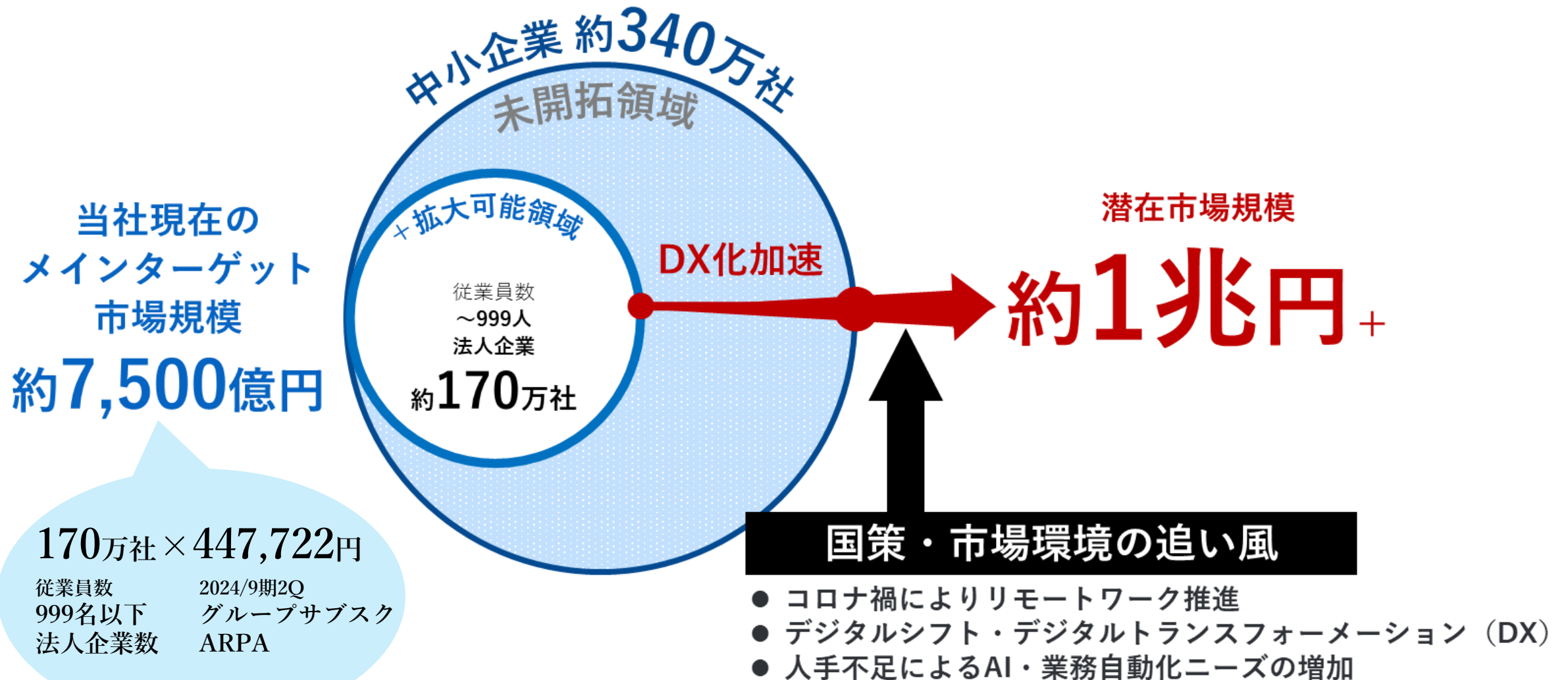
## 自社グループ内プロダクト開発プロジェクト





# 業界展望と強み

市場環境の追い風により中小企業のDX化が加速し、開拓余地が拡大



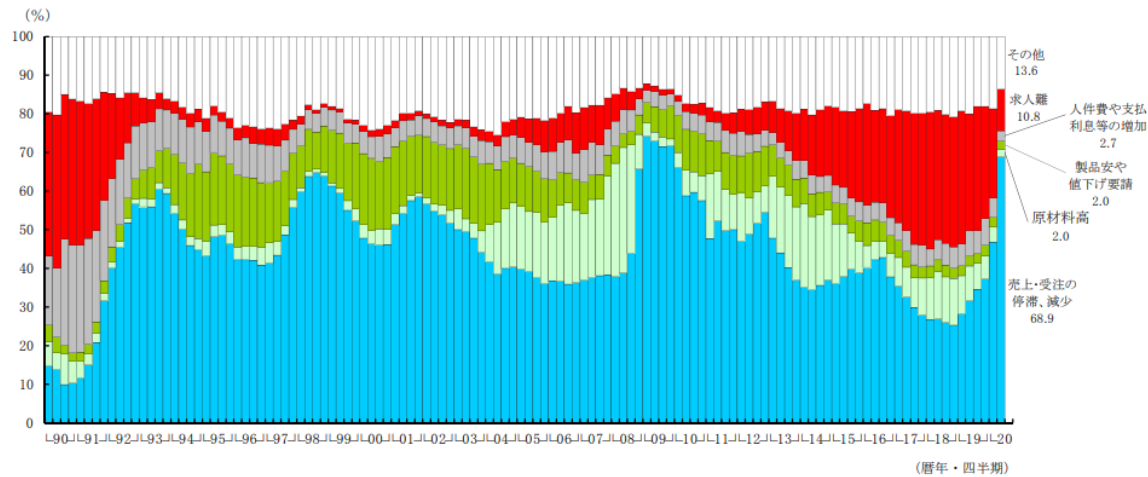
## メガトレンド①

### 中小企業の営業活動上の課題の高まり

経営上の問題点として、

「売上・受注の停滞、減少」の回答は**68.9%**

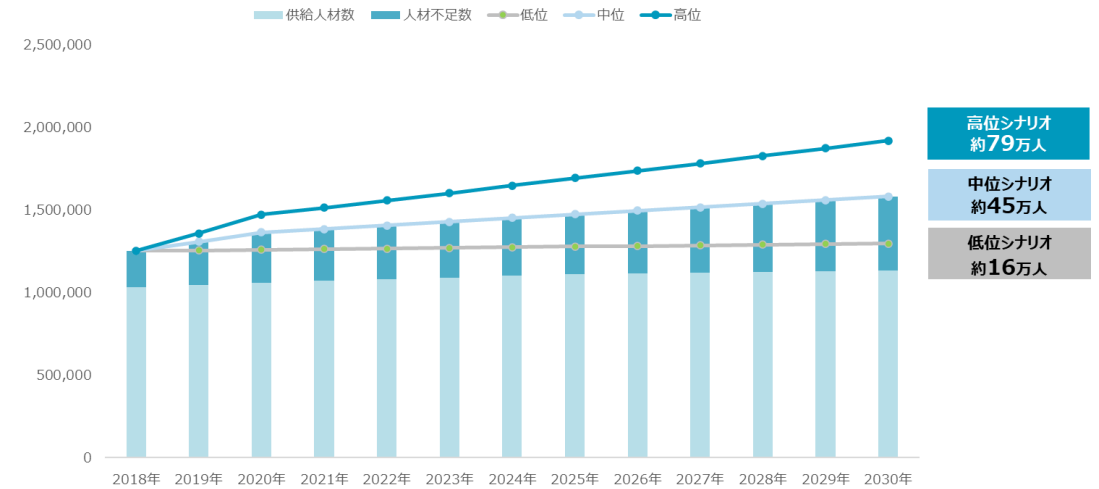
図-10 経営上の問題点の推移



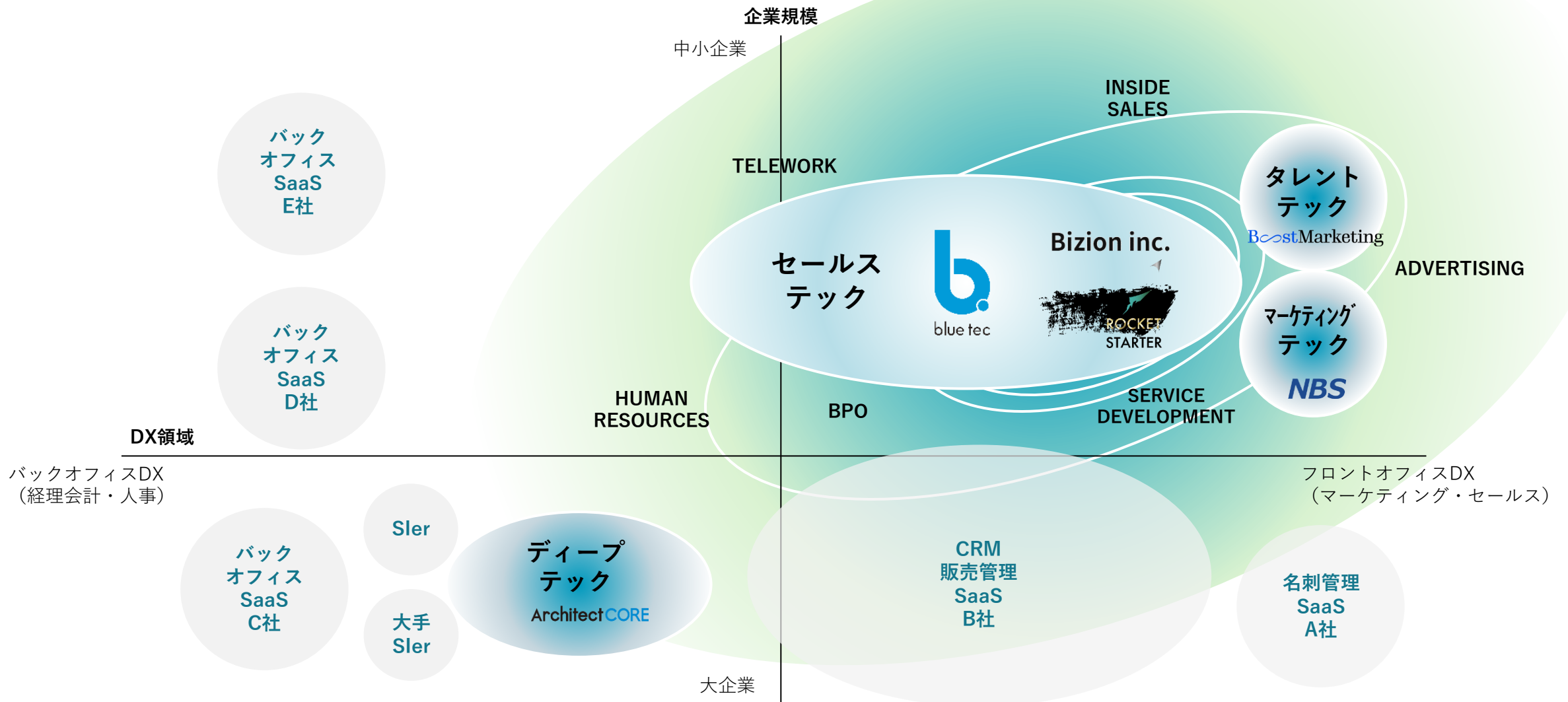
## メガトレンド②

### IT人材（エンジニア）の不足

IT人材は2030年までに**約79万人**が不足



2006年、国内初の純国産マルチテナント型SaaSを開発  
 フリーミアムモデルによりSaaS市場を切り開き、  
 中小企業の営業DXを実現してきた技術力・営業力を基盤にDX領域を拡大



# 成長戦略

# オーガニック成長と成長ドライバーの両利きの成長戦略

2023年 セールステック事業（インサイドセールス）  
Bizion(株) 子会社化 / (株)RocketStarter 子会社化

2022年 タレントテック事業（広告体験サービス）  
ブーストマーケティング(株) 設立

2021年 セールステック事業（ビジネスチャット）  
(株)DXクラウド（現 ブルーテック株式会社）子会社化

2021年 マーテック事業（企業データ）  
(株)ネットビジネスサポート 子会社化

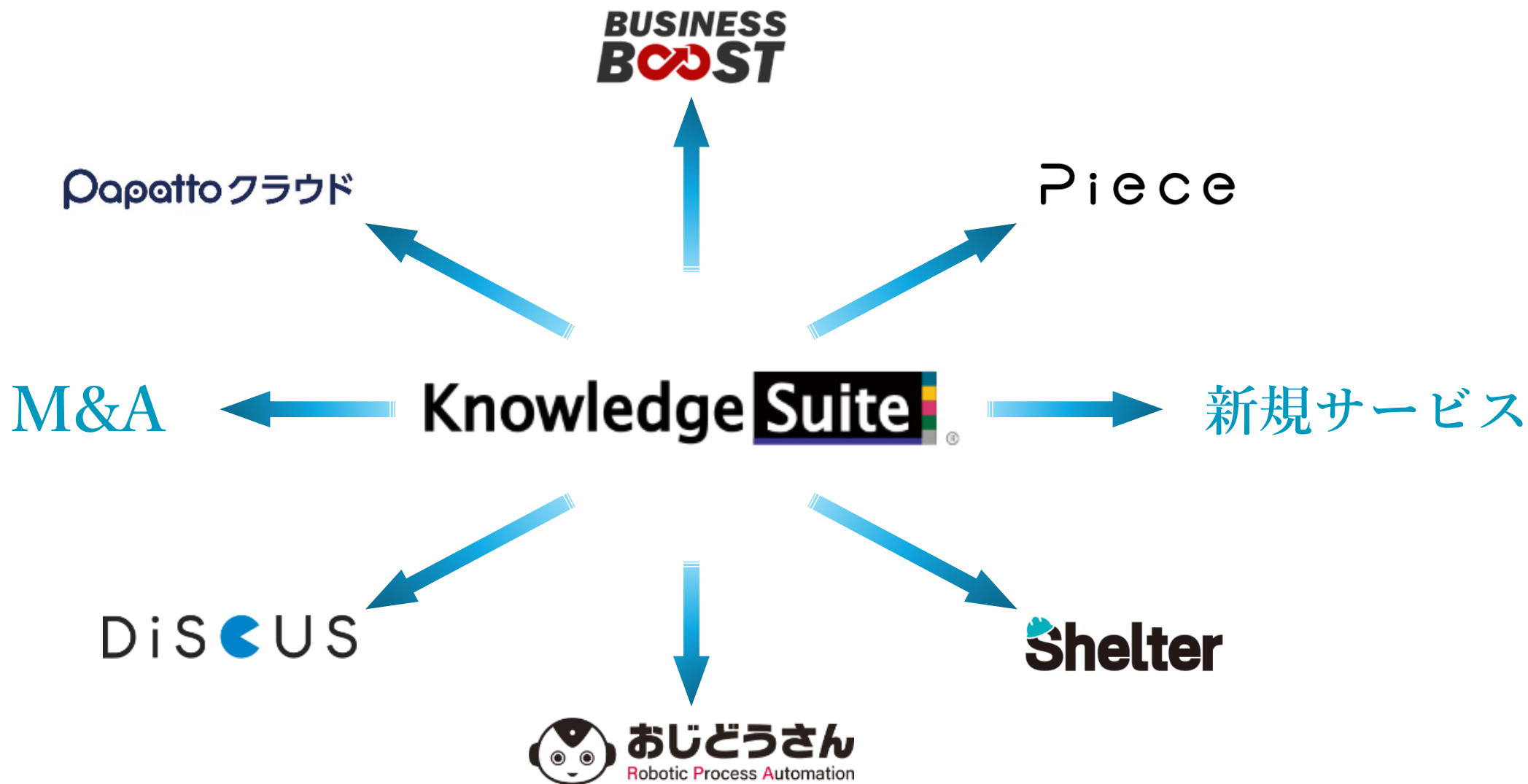
2018年 ディープテック事業（SES）  
(株)アーキテクトコア 子会社化

M&A等による  
成長ドライバー

クロスセル領域への投資

既存事業の  
オーガニック成長

営業活動とその周辺領域の顧客ニーズを取り込んだプロダクト・サービスを積極的にクロスセル展開し、顧客単価向上によるオーガニック成長を加速



既存事業とのシナジーを狙った営業・マーケティング領域のM&Aを推進し、成長ドライバーによる非連続的成長とオーガニック成長の加速を実現

## M&A基本方針

- シナジー効果が見込まれるクロステック領域を中心に
- 合理的なEV/EBITDA倍率

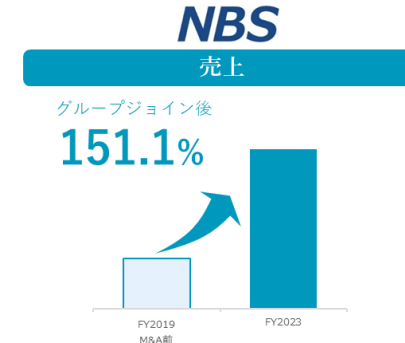
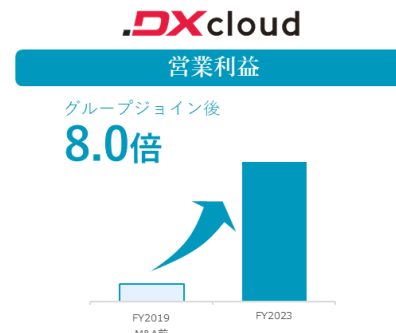
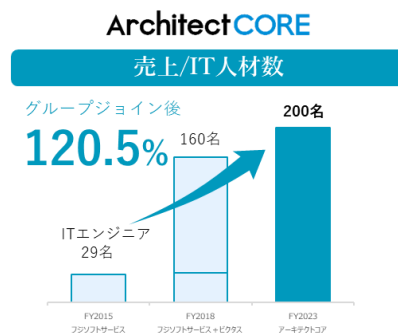
## M&A基準

ネットキャッシュ  
+  
営業利益  
×  
マルチプル 5 倍前後

## PMI基本方針

- 役職員の生産性向上を支援
- 営業・マーケティング・開発の支援

## PMI実績





ありがとうございますX-Tech（クロステック）する



BBDイニシアティブ株式会社